

Kyle Real Estate Company Profile

บริษัท ไคล์ เรียล เอสเตท จำกัด

ข้อมูลบริษัท

ชื่อบริษัท: บริษัท ไคล์ เรียล เอสเตท จำกัด (Kyle Real Estate Co., Ltd.)

เลขทะเบียนนิติบุคคล: 0765566000316

วันที่จดทะเบียน: 15 กุมภาพันธ์ 2566

ประเภทธุรกิจ: ตัวแทนและนายหน้าอสังหาริมทรัพย์

ทุนจดทะเบียน: 300,000.00 บาท

ที่อยู่สำนักงาน: 525 หมู่ 5 ตำบลมาบยางพร อำเภอลวกแดง จังหวัดระยอง 21140

ผู้บริหารและผู้ก่อตั้ง

บริษัท ไคล์ เรียล เอสเตท ก่อตั้งโดยบุคลากรที่มีประสบการณ์และความเชี่ยวชาญด้านอสังหาริมทรัพย์

- คุณ ยงยุทธ นามวงษา - ผู้บริหาร ผู้เชี่ยวชาญอสังหาริมทรัพย์กว่า 20 ปี
- คุณ นิธิรินทร์ ฤทธิยะสิริโยธิน - ผู้ถือหุ้น ผู้เชี่ยวชาญด้านการบริหารและการลงทุน

สมาชิกภาพและตำแหน่งในองค์กร

คุณ นิธิรินทร์ ฤทธิยะสิริโยธิน ดำรงตำแหน่งดังต่อไปนี้:

- สมาชิกสมาคมนายหน้าอสังหาริมทรัพย์ไทย - ผู้ประกอบวิชาชีพด้านอสังหาริมทรัพย์ที่ได้รับการรับรองจากสมาคม

- กรรมการสมาคมนายหน้าอสังหาริมทรัพย์ไทย - ดำรงตำแหน่งกรรมการในสมาคมเพื่อพัฒนาและสนับสนุนวิชาชีพ
- กรรมการกรมการส่วนภูมิภาค ระยอง EEC - ร่วมสนับสนุนการพัฒนาเศรษฐกิจและการลงทุนในพื้นที่ Eastern Economic Corridor (EEC) ของจังหวัดระยอง

ช่องทางการติดต่อ

โทรศัพท์:

- สำนักงานใหญ่: 02-095-5094 # 1
- มือถือ: 095-736-5551

ช่องทางดิจิทัล:

- LINE Official Account: @kylerealestate
- Facebook: Kyle Real Estate.Co.,Ltd
- Email: kylerealestate.ltd@gmail.com
- Website: kylerealestate-ltd.com

บริการหลัก

บริษัท ไคล์ เรียล เอสเตท มอบบริการครบวงจรด้านอสังหาริมทรัพย์ที่ครอบคลุมทุกด้านของการลงทุนและการซื้อขายทรัพย์สิน

บริการพื้นฐาน

- บริการขายอสังหาริมทรัพย์ - บ้าน คอนโดมีเนียม ที่ดิน และสถานที่พาณิชย์
- ให้คำปรึกษาด้านการลงทุน - วิเคราะห์และแนะนำการลงทุนอสังหาริมทรัพย์ที่เหมาะสม
- บริการเช่าอสังหาริมทรัพย์ - ฝากเช่า-ปล่อยเช่า และบริหารจัดการการเช่า
- บริการดูแลสิทธิการขาย - ผ่อนตรงเจ้าของและตัวเลือกการชำระเงินที่ยืดหยุ่น
- บริการรีโนเวทและปรับปรุงบ้านมือสอง - ปรับปรุง ซ่อมแซม และเพิ่มมูลค่าทรัพย์สิน

บริการทางการเงิน

- สินเชื่อและบัตรเครดิต - ให้คำปรึกษาเรื่องการกู้ยืมและการจัดหาเงินทุน
- ไลฟ์เนนซ์-รวมหนี้ - ช่วยจัดการหนี้และปรับปรุงสภาพการเงิน

วิสัยทัศน์และพันธกิจ

วิสัยทัศน์

เราบิดเป้าหมายในการสร้างประสบการณ์ที่वलสนายและปลอดภัยสำหรับลูกค้า โดยไว้วางใจ และให้ความสำคัญกับความไม่ปรุสใสและความซื่อสัตย์ ความพึงพอใจของลูกค้าเป็นความสำคัญสูงสุด

พันธกิจ

การบริยอสำหรับผ่านไอซีเอียมมีเยียมแบบเต็มรูปแบบ เราปรับแต่งบริการของเรา เพื่อให้ลูกค้าได้รับการบริการที่ดีที่สุดและเหมาะสมกับความต้องการของพวกเขา

ทำไมต้องเลือก Kyle Real Estate?

- ทีมงานผู้เชี่ยวชาญด้านการขาย - ทีมมืออาชีพที่มีประสบการณ์กว่า 20 ปี
- ความสำคัญกับความไม่ปรุสใสและความซื่อสัตย์ - เราให้ความสำคัญกับความไม่ปรุสใสและความซื่อสัตย์ในทุกธุรกรรม
- ความพึงพอใจของลูกค้าเป็นความสำคัญสูงสุด - ความพึงพอใจของลูกค้าเป็นความสำคัญสูงสุดของเรา
- บริการครบวงจร - บริการที่ตอบสนองทุกความต้องการของลูกค้า
- บริการลูกค้าหลังการขาย - บริการดูแลลูกค้าหลังการขายอย่างใกล้ชิด
- ผู้บริหารที่ได้รับการรับรองจากสมาคมวิชาชีพ - ผู้บริหารเป็นสมาชิกและกรรมการของสมาคมนายหน้าอสังหาริมทรัพย์ไทย

ประวัติการทำงานและแผนพัฒนา

ปี 2566 - 2567: เน้นผลิตบุคลากร

ในช่วงสองปีแรกของการก่อตั้ง บริษัท ไคล์ เรียล เอสเตท ให้ความสำคัญกับการพัฒนาทีมงาน:

- สร้างทีมงานมืออาชีพด้านการขายและให้คำปรึกษา
- จัดอบรมและพัฒนาทักษะพนักงาน
- สร้างวัฒนธรรมองค์กรที่เน้นความสำคัญของลูกค้า
- ดำเนินการสำเร็จในการจัดการและสนับสนุนโครงการอสังหาริมทรัพย์:
 - บริหารการขายโครงการหมู่บ้านบริวารนี้ 5
 - บริหารการขายโครงการหมู่บ้าน The Pinery Hill
 - บริหารการขายโครงการหมู่บ้าน AT Village
 - บริหารการขายโครงการหมู่บ้าน The Tree Village

ปี 2568: ขยายเขตพื้นที่ทำงาน

ในปี 2568 บริษัทเริ่มขยายการดำเนินงานไปยังพื้นที่ใหม่:

- ขยายเขตบริการจากระยอง ไปยังชลบุรี และพื้นที่ใกล้เคียงในภาคตะวันออก
- เปิดสำนักงานสาขาใหม่เพื่อให้บริการลูกค้าในพื้นที่ต่างๆ
- สร้างเครือข่ายพันธมิตรใหม่กับผู้พัฒนาโครงการและบริษัทอสังหาริมทรัพย์
- เพิ่มขีดความสามารถในการบริหารจัดการโครงการขนาดใหญ่

ปี 2569: เริ่มบริการรีโนเวทบ้านมือสอง

ในปี 2569 บริษัทเพิ่มบริการใหม่เพื่อตอบสนองความต้องการของตลาด:

- เริ่มบริการปรับปรุง ซ่อมแซม และรีโนเวทบ้านมือสอง
 - ให้คำปรึกษาด้านการเพิ่มมูลค่าทรัพย์สิน
 - ร่วมมือกับผู้เชี่ยวชาญด้านการออกแบบและก่อสร้าง
 - สร้างแพ็คเกจบริการรีโนเวทที่ครบวงจรและราคาเหมาะสม
-

พันธมิตรและผู้ร่วมมือ

บริษัท ไคล์ เรียล เอสเตท ได้สร้างความสัมพันธ์ที่ดีกับผู้พัฒนาโครงการและบริษัทอสังหาริมทรัพย์ชั้นนำ รวมถึง:

บริษัทพัฒนาโครงการหลัก: Atmoz Condo, Pinery Hill, The Tree Village, ปริญญาณี, Wyndham, Arcadia Millennium, Riviera Jomtien, Empire Tower, Amber, The Coral, Seven Seas

บริษัทอสังหาริมทรัพย์และการบริหารจัดการ: Eco, Covy Beach View Condominium, Wyndham Garden, Asset Wise, Grand Solaire, Panora, Royal Hill Resort, The W Condominium, Moiz, Embassy

สถิติและความสำเร็จ

- **ประสบการณ์:** กว่า 20 ปี
 - **โครงการสำเร็จ:** มากกว่า 50 โครงการ
 - **ลูกค้าพึงพอใจ:** มากกว่า 1,000 ลูกค้า
 - **พื้นที่บริการ:** ระยอง ชลบุรี และพื้นที่ใกล้เคียงในภาคตะวันออก
 - **ทีมงาน:** ทีมมืออาชีพที่ได้รับการฝึกอบรมและพัฒนาอย่างต่อเนื่อง
-

การติดต่อและการจองปรึกษา

ลูกค้าสามารถติดต่อบริษัท ไคล์ เรียล เอสเตท ผ่านช่องทางต่างๆ ดังนี้:

1. **โทรศัพท์** - โทรสอบถามได้ที่ 02-095-5094 # 1 หรือ 095-736-5551
2. **LINE** - ส่งข้อความผ่าน LINE Official Account @kylerealestate
3. **Facebook** - ติดตามข้อมูลและส่งข้อความผ่าน Kyle Real Estate.Co.,Ltd
4. **อีเมล** - ส่งข้อมูลรายละเอียดและสอบถามผ่าน kylerealestate.ltd@gmail.com
5. **เว็บไซต์** - เยี่ยมชม kylerealestate-ltd.com

บริษัทมีระบบจองปรึกษาออนไลน์เพื่อความสะดวกของลูกค้า

เอกสารนี้จัดทำขึ้นเพื่อให้ข้อมูลทั่วไปเกี่ยวกับบริษัท ไคล์ เรียล เอสเตท จำกัด

ปี 2567